



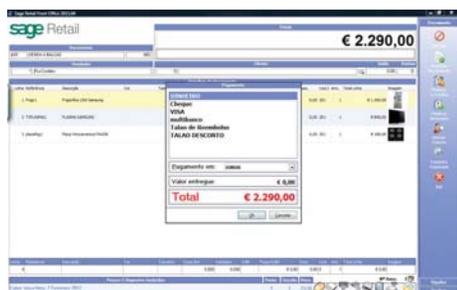
Oferta de 12 meses **Serviço Sage Care** garantindo actualizações funcionais, legais e fiscais.

# Sage Retail – O Software Ideal para a Gestão eficaz da sua **Loja de Acessórios.**

## Rapidez, Flexibilidade e Facilidade de Utilização.

### Optimização e Especificidade

- Pesquisa rápida na venda de produtos por Marca, Linha de produtos, e por família;
- Gestão de produtos por cor/tamanho com preços diferentes;
- Impressão de etiquetas de produto ou prateleira (pode conter imagem do produto);
- Impressão simplificada de talões de oferta (produtos sem preço para segundo talão);
- Consulta de stock de produtos no Pos de outras lojas;
- Classificação de produtos por família, Marca, fornecedor, Época, Homem/Senhora, Tipo de Produto (roupa, acessórios, calçado, entre outros), com relatórios específicos;
- Gestão de várias lojas com ligação Online (via terminal service - com redundância em caso de falha de internet) ou Offline com integração de dados, uma ou várias vezes ao dia;



### Fidelização de Clientes

- Promoções diversas: cartão de cliente, talões de desconto para futura utilização, oferta de produtos, descontos em valor ou percentagem (total da conta ou por produto), gestão de pontos/ofertas de produtos e vouchers baseado em objectivos de vendas de clientes entre datas, planeamento de descontos entre datas com antecipação (época de saldos);
- Touch-screen intuitivo e dinâmico por produto/famílias com imagens, e leitor de código de barras em simultâneo;
- Ecrã de registo por teclado com produtos/famílias em tecla directa e código de barras (mesmo sem touch pode visualizar imagens dos produtos ao movimentar);
- Declaração de caixa por sessão/turno de funcionário;
- Vendas crédito (livrinho de débitos de cliente) c/ pagamento em POS ou backoffice;
- 2º Monitor simulando visor de cliente com publicidade (imagens/vídeos) planeada entre datas;
- Ligação a terminal de Multibanco (por contrato);
- Exportação/Importação de facturas, encomendas e produtos entre Master e Franchisado;
- Envio de sms personalizados baseado em vendas de clientes/produto ou aniversários;
- Criação de listagens para mailings personalizados para clientes (aniversários ou promoções);

**Mais de 30.000 Utilizadores Sage Retail num Universo de mais de 100.000 clientes Sage Portugal.**

CARTECNICA • KOTKA • ACESSOBAT • IN ACESSORI • PELMARK E ACESSORIUM • ZATY • GLAM • REFINSA • STAR • CASA DOS ACESSORIOS • BLOOM • SÓNIA MENDES

**sage**

## Gestão Avançada

- Registo dos fornecedores com melhor preço, e ultima data de aquisição por produto;
- Alerta de stock mínimo por armazém com sugestão de encomendas baseado em stock e encomendas de clientes, podendo comparar com datas anteriores (épocas);
- Inventários valorizados (PCU/PCM) por armazém, por família/Marca/Época/Tipo de produto (contagens de stock entre datas com informação de desvios) com recurso a colectores de dados de contagem de stock;
- Produtos compostos, conjuntos e associados para Pack's e Cofrés;
- Gestão de conta corrente de fornecedor com extractos, pendentes e acumulados;
- Gestão de stock em 2 unidades de medida (ex: caixas/unidades);
- Gestão de Lotes podendo indicar apenas na compra e não na venda (para consulta de compras);
- Gestão de contas correntes bancárias;



## Controlo Eficaz

- Talões de reembolso para trocas permitem desconto parcial, mantendo valor restante com cliente;
- Talões temporários para atendimento de clientes que não pagam de imediato, possibilitando atender outros clientes entretanto e retomando documento anterior quando cliente inicial retorna;
- Níveis de acesso que permitem controlar abertura de caixa sem vendas, vendas a negativo, operações de consultas, anulações/alterações; alterar modalidade/tipo de pagamento de um documento já encerrado; alterar preços; cancelar documentos;
- Comissões de funcionários por objectivos: valores totais, por produto/família, entre datas (sobre pvp ou lucro). Permite comissões para "chefe" de vendedores;



info@sage.pt

808 200 482

www.sage.pt/lojadeacessorios

## Aumento da Rentabilidade

- Relatórios personalizáveis com gráficos, filtros, médias e somatórios;
- Exportação de dados e relatórios para Excel, HTML, PDF, RTF ou TXT;
- Mapas de vendas com lucros e percentagem de rentabilidade por: Produto, família, por dia, por Marca, Época, por fornecedor, por hora, (ou entre datas), por cliente/produto e curvas Abc;
- Arquivo digital para indexar imagens/documentos a produtos, clientes, fornecedores, compras ou vendas;
- Módulo (por contrato) Sage Search para pesquisas de dados no ambiente de trabalho sem necessidade de aceder a relatórios;
- Analisador (por contrato) do ficheiro SAFT emitido pela própria aplicação;
- Exportação das compras e vendas para programas de contabilidade;
- Backoffice intuitivo com menus configuráveis pelo utilizador e painéis de análise no primeiro ecrã;
- Multi-base de dados (podendo criar várias empresas /anos - depende de licença);



## Robustez e Simplicidade

- Módulo Power-On que permite continuar a vender mesmo que a rede e servidor falhe (rede local ou para terminais Online em várias lojas);
- Módulo Vídeo-vigilância que permite a visualização da imagem/vídeo em simultâneo com as operações registadas em determinado POS para comparação;
- Gesfiliais para integrar dados de vários locais (vendas, stock, alterações de preços/produtos);

sage